

UITNODIGING

Namiddagseminar

Dinsdag 24 maart 2009, om 13u
Pullman Brussel Airport, Bessenveldstraat 15, 1831 Diegem

Hoe van trade marketing een positieve hefboom maken in deze crisistijd?

Ruim 70% van de aankoopbeslissingen vindt plaats op de winkelvloer. Deze trend maakt van trade marketing een essentieel onderdeel van de marketing- en salesstrategie van iedere fmcg-leverancier en retailer.

Maar om de shopper efficiënt te bereiken is een gedegen kennis van de retailer en zijn enseignes onontbeerlijk. Hoe kan men een retailer motiveren om de samenwerking met een leverancier te optimaliseren op het gebied van o.a. assortiment, presentatie, supply chain, de shopper, promoties, afspraken.

Zeker in dit moeilijk jaar is de verleiding groot om te grijpen naar “eenvoudige” tools zoals prijs en promoties. Is er dan nog wel ruimte voor een gedegen trade marketing aanpak? Met dit seminar brengen wij concrete best practises die inspirerend werken voor iedereen die trade marketing ziet als een unieke toegevoegde waarde in de relatie retailer – leverancier.

Programma

13u00 – 13u30	Ontvangst
13u30 – 14u00	Introductie Luc Desmedt, Managing Director LD & CO
14u00 – 14u40	Case Beiersdorf Helga Van Rompaey, Category Manager, Beiersdorf
14u40 – 15u20	Case Ferrero Roland Vermoote, Sales Director, Ferrero
15u20 – 16u00	Koffiepauze
16u00 – 16u40	Case Bonduelle Arno Van Dongen, General Manager, Bonduelle Benelux
16u40 – 17u20	Case Carrefour David Kestermans, Marketing Directeur New Business, Carrefour
17u20	Drink

Praktisch

Datum: Dinsdag 24 maart 2008, om 13u00 uur

Plaats: Pullman Brussels Airport, Bessenveldstraat 15, 1831 Diegem
(ex-Sofitel, rechtover de NATO)

Prijs: 150 euro (excl BTW)

Antwoordfax

Terug te faxen naar het faxnr. 03 750 90 29

Hoe van trade marketing een positieve hefboom maken in deze crisistijd?

- Ja**, ik schrijf mij in voor het namiddagseminar: "Trade marketing" op
dinsdag 24 maart 2009 om 13u in het Pullman Brussels Airport,
Bessenveldstraat 15, 1831 Diegem
Ik stort 181,50 euro (BTW incl.) per persoon op rek. KBC 733-1662000-32.
Wij sturen u een factuur na betaling.

Firma : NL FR

Naam : M Vn

Functie :

Adres :

Postcode : Gemeente:

E-mail :

Tel.: Fax :

BTW-nummer : Datum : Handtekening :

Ik zal vergezeld zijn van:

Naam : M Vn

Functie : NL FR

E-mail: :

Annulaties worden alleen schriftelijk aanvaard voor 19 maart 2009. Daarna is het volledig bedrag verschuldigd.
Een collega kan u altijd vervangen.

- Nee**, ik ben die dag verhinderd en zal niet aanwezig zijn. Hou mij wel op de hoogte.